



# H+Ventas

Dirigido a Empresas interesadas en reflexionar sobre la mejora de sus procesos de ventas y en la capacitación del equipo comercial a través de un análisis participativo online que cuente con la opinión de los profesionales de la Empresa (Equipo Directivo, Comercial y de Soporte) y de sus Clientes.

H+Ventas >>deprofes>>> ha sido diseñado por un equipo experto en la gestión comercial, teniendo como base la metodología de Philip Kotler de integrar la actividad comercial en la estrategia de la empresa y de sistematizar los procesos de ventas.

Con H+Ventas podrá analizar el proceso de ventas y la capacidad del equipo comercial de la empresa, teniendo en cuenta los siguientes aspectos:

